

杨建平调研新合作集团 现代物流、人防商业项目

本报讯 2月14日-15日,中华全国供销合作总社党组成员、理事会副主任,中国供销集团公司董事长、党委书记杨建平一行先后考察、调研新合作湘中国际物流园和新合作张家界、凤凰人防商业项目。

杨建平指出,湘中国际物流园是供销集团在中西部地区建设的重要物流中心和示范基地,项目团队要与当地政府部门积极对接,坦诚互助、共谋发展,始终坚持为城乡服务的宗旨,全力抓好项目建设、运营和管理工作,把物流园真正建设成为辐射带动周边地区经济发展的重要战略支点,打造成为湖南乃至全国的示范性、标杆性物流园区。同时,他对娄底市委市政府给予新合作湘中国际物流园建设的大力支持表示感谢。

在听取湖南新合作凤凰虹桥路商业街和张家界回龙路商业街项目建设及运营情况汇报后,杨建平对湖南新合作人防商业未来发展思路给予充分肯定。他指出,要抓住全国人防商业发展重大机遇,探索形成一套项目建设、招商营销以及商业运营的可复制模式,组建一支专



业团队,确保工程质量,做好商户服务,逐步把项目做大、做强,使每一个项目都能创造出良好的经济效益、社会效益,创建新合作品牌。他要求新合作公司重点围绕人防商业可持续发展和地下工程技术研究两大课题,加强对人防商业未来发展问题的探索和研究,把人防商业

打造成一项重要业务。

中国供销集团副总经理康玉国,新合作集团董事长、党委书记冯国光,中国供销集团投资发展部总经理任越,新合作集团副总裁王永威,湖南省供销合作总社党组成员、总经济师欧程远等陪同调研。

(湖南新合作 欧阳宪章 郭贤梁)

新合作集团召开2017年度工作会议

本报讯 2月24日,新合作集团2017年度工作会议在京举行。中国供销集团副总经理康玉国,新合作集团董事长、党委书记冯国光,中国供销集团纪检监察部主任、新合作集团监事会主席刘鹤东出席会议。会议听取了新合作集团总裁郝彦领题为《不忘初心 砥砺前行》的年度工作报告,《报告》对2016年的工作进行了总结,对2017年的工作进行了安排部署:一是按期完成消除同业竞争工作;二是继续坚持“为农服务”宗旨,打造农产品销售网络;三是继续扩大商品贸易板块业务规模;四是积极开发人防商业项目;五是积极探索开展其他业务;六是做好股权、市值管理;七是严格按照“三重一大”要求,规范项目投资建设;八是创新业绩考核和奖惩制度;九是进一步加强人才队伍建设;十是进一步加强党建和反腐倡廉工作。

康玉国对公司2016年的工作表示肯定,并代表中国供销集团对新合作集团全体干部职工一年来的辛勤工作表示感谢和慰问,对获得表彰的先进集体、优秀员工表示祝贺,提出殷切希望。就2017年的工作,康玉国强调,一是要把握好转型方向。要立足自身实际,科学谋划好下一步的发

展战略和定位,形成可复制、可推广的模式。二是要精准发力。要按照杨主任在供销集团年度工作会上“转型不是转行”的工作要求,高举“为农服务”旗帜,紧盯市场需求变化,在服务创新、产品创新、商业模式创新等方面下功夫,找到增长点、风险点、落脚点,重点突破。三是要坚定信心。企业转型势在必行,要因因地制宜,充分利用供销社的政策优势,进行优化配置,努力实现转型升级。中国供销集团也全力支持新合作的转型发展。

冯国光向与会代表传达了国务院全面深化供销合作社综合改革工作的电视电话会议精神,要求大家深刻领会,认真贯彻落实。他从三个方面对公司2016年的工作进行了总结,一是改革工作大踏步前进。圆满完成了供销大集上市工作,实现了资产重大重组的目标,改善了现金流,在消除同业竞争和税务筹划等方面取得了大的进展;二是经营工作成效显著。超额完成了供销集团下达的年度目标任务,三项费用率、资产负债率同比分别下降3.11和7个百分点,是历史上最好的年份,实现了队伍稳定、主营业务稳定、效益稳定,各项业务都有新亮点、新起色;三是党建工

作扎实推进。积极配合中央巡视工作,确保巡视与业务工作“两不误、两促进”,班子队伍团结协作,支部建设、组织生活、党员培养等进一步加强。对于下一步的工作,冯国光表示,要用三年时间再造一个百亿销售规模的新合作,实现归母净利润2亿元。他指出,为实现这一目标,要保证企业能持续稳定发展,经营结构合理。在管理上,要把资产运营中心、企业管控服务中心、资产管理中心按照事业部体制运作起来;在经营上,要形成大宗商品贸易、地下空间开发、农产品购销三大核心业务;在业务类型上,要重点在总部经济、门槛经济、惠民经济三个方面有所突破。要建立坚强的资金保障、团队保障、激励保障、监管保障等体系。他强调,团结就是力量,只有心往一处想,劲往一块使,就能最大限度地激发共谋发展的正能量,更快实现新目标。

刘鹤东对公司的发展提出三点要求,一是在资产业务调整中,要确保资产保值增值,避免流失;二是要确保股东权益不受损害,要注意保护小股东的权益;三是要注意保护职工利益。

(企业管控服务中心 张婧)

冯国光会见 日本三得利株式会社客人

本报讯 2月23日,新合作集团董事长、党委书记冯国光在京会见了日本三得利控股株式会社专务董事、三得利(中国)投资有限公司董事长肥塚真一郎一行。

冯国光表示,三得利公司“三分(企业、社会、员工)利益”的经营理念 and “智在心,勇于行”的企业文化传统,与新合作集团的企业经营理念及“知行合一”的传统思想非常契合,相信双方在基于文化、理念和价值目标一致之上的合作,是值得期待的。他指出,三得利公司是一家具有百年历史、进行跨国运作的企业,在品牌、渠道和人才方面优势明显,而新合作集团作为供销社的传统企业,拥有遍布全国的线上线下经营网络、丰富的农产品生产基地和国内外名优产品的代理经验,双方可以利用优势互补,实现合作共赢。

新合作集团总裁郝彦领,总裁助理、北京新合作瑞通公司董事长刘跃忠,总裁助理李亚萍参加了会见。

(企业管控服务中心 张婧)

冯国光参加 总社对口帮扶签约仪式

本报讯 2月10日,新合作集团董事长、党委书记冯国光参加了总社在赣州市寻乌县召开的定点扶贫推进会。

会上,新合作集团和北京全国棉花交易市场公司与赣州市安远县共同签订了对口帮扶协议。新合作集团将按照总社会议精神,落实好对口帮扶工作,利用自己的渠道优势,为安远县农产品的销售打开市场,增加销量,切实解决农民“卖难问题”,为农民脱贫致富起到关键作用,同时在危房改造、子女上学等方面投入资金精准扶贫,为农民解决实际困难,配合总社打好扶贫攻坚战。

新合作常客隆公司、十堰新合作公司、兖州新合作公司同系统内9家企业与安远县、寻乌县、安徽潜山县签订了农产品购销对接协议。

(集团办公室 耿华)

郝彦领会见 澳大利亚Coles集团客人

本报讯 2月17日,新合作集团总裁郝彦领在京会见了澳大利亚前贸易投资部长安德鲁·罗博和澳大利亚Coles集团相关业务负责人,双方就业务合作事宜进行了深入会谈。集团常务副总裁高国进,集团总裁助理、北京新合作瑞通公司董事长刘跃忠,江苏悦达南方公司总经理唐如军等参加了会谈。

会谈中,Coles集团重点就肉类进入中国市场和酒类业务发展等情况进行了详细介绍,希望能发挥其在肉类、酒类及其他产品供应链方面的优势,与新合作集团开展广泛深入的合作。

郝彦领表示,双方有着良好的合作前景,重点可以在牛羊肉类、酒类便利店等方面进行深入合作,实现共赢。同时,他在今后的贸易合作中,能够把中国的优质产品引入澳大利亚,真正实现贸易双向流通。

(企业管控服务中心 杨桦)