

120 余名员工集体宣誓 向年度目标发起冲刺

——娄底新合作公司“奋战五个月、誓夺新胜利”活动拉开序幕

本报讯 “首战用我，用我必胜……”10月8日上午，一声声铿锵有力的誓言拉开了娄底新合作公司“奋战五个月、誓夺新胜利”活动序幕，120余名员工集体立誓言、表决心，全力保证完成年度各项目标任务。

目前，娄底新合作湘中国际物流园的开发建设进入关键阶段，娄底新合作公司开展这一活动旨在进一步调动员工工作积极性，在全公司掀起“你追我赶、创先争优”的活动热潮，全面推进各项工作任务有序开展。

娄底新合作总经理张日平在誓师大会上总结回顾了项目自建设以来所取得的成绩，并就如何开展好“奋战五个月、誓夺新胜利”活动提出了具体要求和殷切期望。他强调，面对当前新的经济形势，务必采取新举措应对新常态，公司全体员工要统一思想，坚定信心，迎难而上，进一步增强紧迫感、提升责任感，充分发扬努力拼搏、无私奉献的精神，以必胜的信心和决心打赢这场“攻坚战”。



场“攻坚战”。

据了解，年底前，娄底新合作湘中国际物流园信息服务中心(A地块)信息大楼和大宗陶瓷展示交易中心(B地块)将竣工并投入运营；多式联运中心(C地块)将完成

40%的工程量；工业原料及产品展示交易中心(D地块)红星美凯龙全球家居生活MALL主体工程将建至三层，园区一期道路全面实现通车。

(湖南新合作 欧阳宪章)

苏州市农村电子商务工作座谈会在新合作常客隆召开

本报讯 9月23日，苏州市副市长盛蕾、副秘书长李明清、商务局局长唐晓东及常熟市副市长孙健一行到江苏新合作常客隆公司调研农村电子商务工作。

盛蕾一行参观考察了新合作常客隆电子商务中心后，出席了在该公司召开的苏州

市农村电子商务工作座谈会，来自苏州市、常熟市商务局、农委、市府办的相关工作人员以及常熟市电商企业代表参加了座谈会。会议听取了新合作常客隆公司在发展农村电子商务中的经验和做法，对新合作常客隆依托自身网点优势，大力发展家易乐生鲜直

投项目，并实施一村一品电商新模式表示肯定。盛蕾要求各地和相关部门紧紧抓住消费互联网迈向产业互联网的机遇，围绕示范引领、特色发展、生态环境、金融服务等关键要素，强化“要素集成+人才”，大力推动农村电子商务发展。(新合作常客隆 仇洁)

十堰新合作牵手十堰烟草金叶阳光打造批发电商平台

本报讯 9月17日，十堰新合作公司与十堰烟草金叶阳光公司举行“互联网+批发”电商平台战略合作签约仪式。

根据协议，十堰烟草金叶阳光将开发提供相关互联网批发平台及零售终端的增值服务；十堰新合作公司负责组织商品采购及各类营销活动，并完成商品的物流配送

送及相关结算工作。双方遵循利益共享、风险共担原则，建设更加便捷的供应商与零售终端供销渠道，更好地服务于烟草零售客户及地方经济发展。

十堰烟草金叶阳光已在全市搭建销售网点一万多个，现拥有遍及城乡的销售网络优势。本次合作将对双方客户资源与货

源资源进行优势互补，并利用互联网终端引导客源优势，实现战略目标共赢。

十堰新合作总经理张义鹏在签约仪式讲话中表示：“十堰新合作将全力推动此次合作，整合更多客户资源、汇集更多的优质供应商，促进流通渠道变革，从而更好地服务于地方经济建设。”(十堰新合作 严月杉)

张家口新合作实体店 插上电商腾飞的翅膀

本报讯 8月8日，张家口新合作公司鹿购网网上商城正式上线运营。自2014年起，张家口新合作公司适应社会发展和顾客需求，积极探索线上线下融合新模式，着手建立电子商务平台，同步开通企业微信账号、购物网站以及属于涿鹿人自己的手机购物微商城，支持支付宝支付和货到付款，为实体店销售插上了腾飞的“翅膀”，给公司的发展带来了新机遇。

入秋以来，涿鹿葡萄迎来了大丰收，但出现了价低、滞销的情况。为解决这一难题，鹿购网利用网上商城优势为农户提供销售平台，打通信息和物流通道，为农户节省店铺租赁、仓储、人工等流通过费用，在成本上让利消费者，实现了较好的销售。

张家口新合作正在努力探索适应区域电商发展的新思路，在平台现有的日用品、农产品销售基础上，完善各项增值服务，使企业在竞争中占据优势，打造集智能购物、展示体验、生活服务于一体的购物体验。

(张家口新合作 吴琼)

河南许昌市禹州供销社到尧州新合作观摩交流

本报讯 9月22日，河南许昌禹州供销社系统王主任一行20人，在尧州区供销社主任孙静和尧州新合作公司董事长王连臣的陪同下，对尧州新合作公司进行参观调研，详细了解尧州新合作公司的运营管理和企业发展情况。

参观团一行先后到大卖场“百意网”中心体验店、北站物流配送中心和太阳都市花园自提点，对公司的电商模式、物流配送和网购社区自提柜进行了详细地观摩了解。在北站物流配送中心，参观团对配送中心宽敞的仓储面积、排列整齐的商品、运行条理的铲车和先进的生产设备赞叹不已；同时，他们了解到尧州新合作公司负责尧州全区和曲阜全市9万多中小学生营养餐的配送，工作艰巨，责任重大，但看到工作人员从食品和水果的拆包、



验数、清洗到封箱，整个过程流程化，高效率，参观团给与了极大的赞许。在太阳都市花园自提点，参观团现场观看了“百意智能生鲜配送柜”的操作演示，对电子商务便民服务给予高度认可。(尧州新合作 李真)

延边新合作欧尚家居举办盛大周年庆活动

本报讯 9月5日至8日，延边新合作欧尚家居广场举办盛大周年庆活动，4天累计签约金额达到1100多万元，超去年开业同期水平。

经过一年的经营，在原有品牌组合的基础上，根据市场需求，延边新合作欧尚家居广场进一步合理优化品牌结构，引进了德国

“汉斯格雅”、“喜临门”等国际、国内一线品牌。在日常经营中，实行了“先行赔付”、“末位淘汰”、“品牌销售”、“销量追踪”等积极措施，统一收银、统一形象、统一宣传，延边新合作欧尚家居广场的知名度和美誉度大幅度提升。

(延边新合作)

十堰新合作丹江口 电子商务孵化园 电商培训班一期开课

本报讯 水都大集新合作电子商务公共服务中心9月2日正式启用后，9月11日，丹江口市电子商务孵化园一期电商培训班在丹江口市电子商务公共服务中心正式开课。培训特邀湖北工业职业技术学院副教授郝静讲解《电子商务与网店运营》相关知识，20多家电商企业与电商创业人员参加了此次培训。

郝静教授主讲了电子商务的特点、形式以及运用和淘宝知识、如何注册淘宝账户等理论知识，并手把手指导学员如何进行实战操作。

下午商务局领导百忙中到电商孵化园了解本次培训情况，赞扬了学员们的创业热情，鼓励学员们珍惜机会，认真学习，并介绍了服务中心下一步培训计划以及政府未来在丹江口电子商务领域的愿景规划。

(十堰新合作 严月杉)

尧州新合作 两店同开业

本报讯 9月22日，尧州新合作曲阜百意购物中心姚村连锁店和电厂连锁店同天开业。

姚村连锁店位于曲阜市姚村镇集的核心位置，地理位置优越，幅射周边十多个村庄、社区，经营面积1700多平方米。新店商品布局清晰，陈列丰满有序，经营商品品类齐全，包括百货、医药、和各种生鲜类商品；同时，为了更好的服务当地百姓，店内设置了自行车充气、代交话费、医药咨询等服务项目，目前是姚村镇最大的综合性购物中心。开业当日，姚村连锁店销售额近15万元，次日销售额仍高达13万元。

电厂连锁店位于华能电厂内，经营面积近100平方米，“麻雀虽小，五脏俱全”，店内商品丰满有序，员工服务细致周到。开业当日，销售额近3万元，具有良好的市场潜力和广阔的发展前景。

(尧州新合作 赵秀粉)

南阳新合作时令电器 新华路店盛大开业

本报讯 9月19日，南阳新合作时令电器第十家卖场——新华路店盛大开业。新华路店位于宛城区新华路与文化路交叉口向东200米。卖场共有三层，一、二层经营各种品牌的冰箱、洗衣机、空调、电视、厨电、电动车等品类，三层为会议区和娱乐区。新华路店是未来新合作时令电器的核心门店，将被着力打造成南阳最好的家电服务卖场，为消费者提供更加便捷的购物体验。

(南阳新合作时令电器 武运东)